

月次(管理会計)

お手伝い
致します!!

会社の業績を把握し、それに合った対応ができていますか??

その管理、弊社にお任せあれ!!

ただ単に月次決算を組むのではなく、その情報を活かし、会社の採算性について考えませんか?

- 全社的な売上は悪くないのに、いまいち業績が上がらない。
- 何かしら足を引っ張っているのに、その原因が分からない。
- 部門ごとに、機械ごとに、人ごとに採算性を確かめたいが、どうしたら良いのか?

そのような悩み、ご相談、BCで解決致します!!



まずは売上を分けるところから始めましょう。

まずは、どのように売上が上がっているか、商品別、機械別、部門別、人別等の種類別に分けます。

売上が把握できれば、それに対応するコストを把握しましょう。

売上ごとのコストを把握します。ここでは、コストを大きく売上ごとの固有費と共通費に分けます。

把握したコストのうち、共通費部分について、その売上別に配賦しましょう。

固有費はそのままその売上へ、共通費は、そのコストを発生させたコストドライバー(人数、時間、面積など)を使って各売上に配賦します。

コストを配賦すると、ついに売上別の業績を把握致します。これにより不採算等、原因分析を行います。

売上に対して、コストをかけすぎている、逆にコストに対して、売上が上がっていない、市場の状況等を鑑み、採算性、将来性を検討します。

料金につきましては、貴社の規模等により、ご相談に応じます。

(株)ブレインコンサルティング

保科公認会計士・税理士・中小企業診断士事務所

〒102-0072 東京都千代田区飯田橋2-6-3 N&Kビル5F

Tel: 03-3556-9481 Fax: 03-3556-9482